

起業・創業に向けて！！

無料

Step  
1

# 創業セミナー

このようにお考えの方、是非ご参加ください  
今までの経験を活かし独立したい…！  
自分のお店を持ちたい…！  
いずれは、開業したい…！  
現在の事業を成功させたい…！  
定年後、起業したい…！

7/30(土) 9:00~12:00

※講義終了後に交流会を実施

【会場】中野地域職業訓練センター  
1階視聴覚室

Step  
2

# 創業塾

テキスト代:2,000円(税込)

サラリーマン・学生・主婦・第二創業・団塊の世代の方など創業に興味をお持ちの方、性別・年齢を問わずどなたでもお申込みいただけます。

創業を目指す全ての方が対象です

## 受講生募集中

フォローアップ対応も充実！！  
創業塾終了後、フォローアップ講座も予定しております。

一步踏み出せば  
実現します！！

全 5 日間

時間：全講座

9:00~12:00

平成28年 8/6(土)・20(土)・27(土)・9/3(土)・10(土)

講師：(株) エイチ・エーエル 石川 知穂 氏 他

定員：20名 ※募集定員に達し次第、締め切らせていただきます。

会場：中野地域職業訓練センター 1階視聴覚室

主催：信州中野商工会議所/中野TMO 後援：中野市

信州中野商工会議所 〒383-0022長野県中野市中央1-7-2

TEL:0269-22-2191 FAX:0269-26-7007 E-mail:[info@nakanocci.or.jp](mailto:info@nakanocci.or.jp)

受講ご希望の方は直接窓口、または郵送・FAXにて信州中野商工会議所へお申込みください。【詳細裏面】

**創業セミナー**

7月30日(土)

9:00~12:00

講師 石川 知穂氏

体験講座

『夢の実現!』創業するために必要なこと  
信州中野創業塾のご案内

交流会

受講者同士の交流を深めて頂きます。

**創業塾 ①**

8月6日(土)

9:00~12:00

講師 太田 敬治氏

第一講座

「事業コンセプト及び経営計画を考える」(必須)

~経営力向上のカギは事業コンセプトにあり!~

~経営者の心構え、ビジネスの覚悟を知る!~

**創業塾 ②**

8月20日(土)

9:00~12:00

講師 牛木 章太氏

第二講座

「マーケティングを考える」(必須)

~売れる商品には理由がある~

「経営者が行う営業の進め方」

~販売戦略を考える~

**創業塾 ③**

8月27日(土)

9:00~12:00

講師 石川 知穂氏

第三講座

「明日から実践できる!身近なSNS活用講座」

~ITツールをどうやって活用すれば良いか、

よく分からない方にオススメ!!~

**創業塾 ④**

9月3日(土)

9:00~12:00

講師 石川 知穂氏

第四講座

「事業を継続させる数値感覚・計画を考える」

~損益分岐点の理解、資金繰りの重要性~

(必須)

~金融機関の考え方を理解する~

**創業塾 ⑤**

9月10日(土)

9:00~12:00

講師 石川 知穂氏

第五講座

「創業者が活用できる補助金・助成金を最大限活用する」(必須)

「社員教育の必要性」

「ビジネスプランを考える及び発表会」

※講座終了後に懇親会を実施予定

**【特定創業支援事業】**

本創業塾の**必須講座**を受講された方には特定創業支援事業の「証明書」が中野市より発行されます。「証明書」の発行を受けた方は、「株式会社設立にかかる登録免許税の軽減」や「信用保証枠の拡大」などの支援措置が受けられます。



**石川 知穂**

東京都武蔵野市出身。

食品系メーカーの財団研究所でCSR分野のマーケティング調査に従事しながら、武蔵野市のまちづくりNPO法人団体で、地域のランドデザインにも参画経験を持つ。

平成25年、法政大学経営大学院終了と同時に独立。現在は、酒造会社、印刷会社、生花店等で、女性向け商品・サービスの販売促進支援に携わる傍ら、商店街の補助金申請もサポートしている。

中小企業診断士。

**太田敬治**

昭和43年、長崎県島原市出身、一橋大学卒業大手石油元売に8年半在社。在職中は物流系情報システムの構築に従事。平成14年12月有限会社エイチ・イーエル(現・株式会社エイチ・イーエル)設立に参加。講演・執筆のほか、人事制度の構築支援や製造業の販路開拓など、各企業の実態に合った「オーダー・メイド・コンサルティング」を展開している。株式会社エイチ・イーエル取締役副代表、中小企業診断士。

**牛木章太**

昭和57年生まれ、東京都出身。19歳から約5年間、某有名バイク買取専門店で整備士として勤務。バイクの買取営業、広告の飛び込み営業などで、トップの成績をとる。平成20年5月にソーシャルアライアンスのフランチャイズオーナーとなり、現在はセールスやコミュニケーションのセミナーを開催し、クライアントの現場での成果に徹底的にこだわったコンサルティングで多くの方々から絶大な信頼を得ている。ソーシャル・アライアンス(株)認定トレーナー。

参加者名	フリガナ		
お考えの起業の業種	※ 現状ご予約されている事業がございましたらご記入ください		
事業所名	※ すでに起業されている方はご記入ください		
参加者住所	〒	—	
電話番号	—	—	FAX番号 — —
E-mail	@		

◎ご記入いただきました個人情報につきましては、ご支援の目的以外には使用いたしません。